

# Formas de comercio electrónico

escrito por Andy Garcia | 22/02/2016

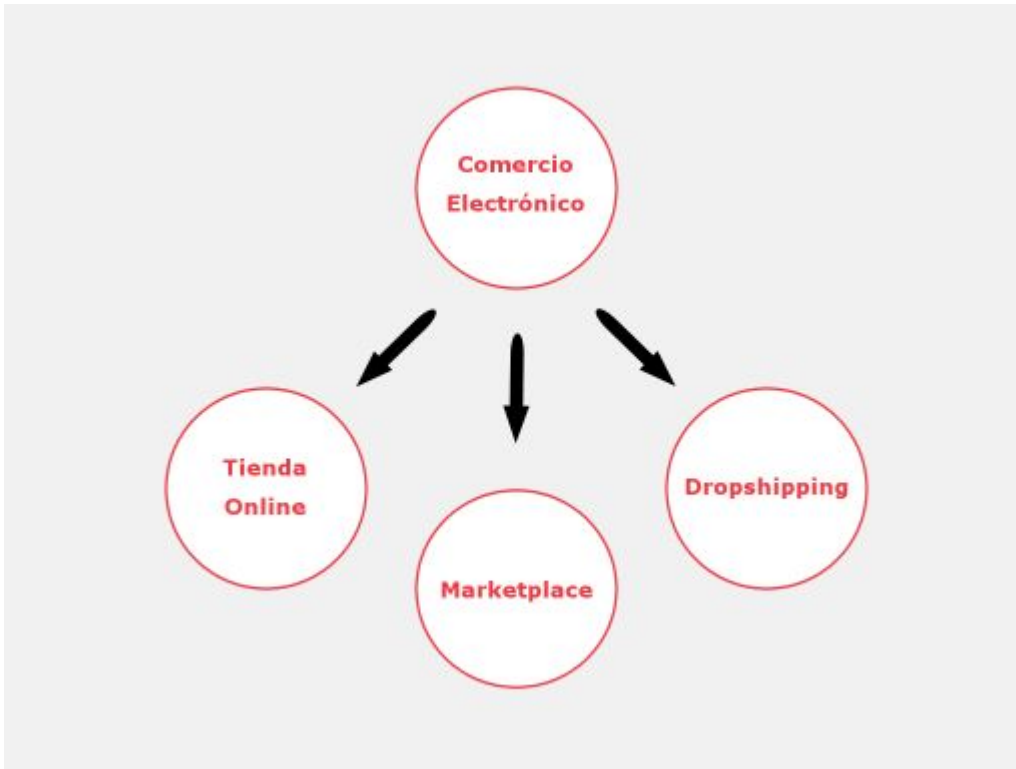


Seguramente ya sabrás que existen varios **tipos de comercio electrónico** (B2B, B2C, B2E, C2C, G2C...) pero también existen varias **formas de comercio electrónico**...



*Comercio electrónico es la capacidad de vender productos o servicios usando medios electrónicos (hoy en día*

Internet) de forma semi-automatizada, pudiendo simplificar la logística necesaria y tener clientes en todo el mundo.



Las 3 formas básicas de hacer comercio electrónico son:

- Tener **tu propia tienda online**, para ello puedes usar muchas soluciones de código abierto, por ejemplo [WordPress y WooCommerce](#). Tendrás tu propia tienda con tu propio dominio y tú serás el encargado de gestionarlo todo, con las ventajas y los inconvenientes que ello supone.
- Participar en un **marketplace**, también se podría decir que se trata de tener una tienda online en un centro comercial virtual, por ejemplo Amazon o incluso en una red social, por ejemplo Facebook, te encargarías de gestionar los productos y las ventas, la ventaja es que te encuentras resueltas algunas cuestiones técnicas y que supone una vía de difusión para conseguir clientes, la desventaja es que este sistema

es menos flexible y hay cosas que sencillamente no podrás hacer.

- **Dropshipping** (venta sin stock), este sistema consiste en vender los productos de otra empresa, sin que tengas que preocuparte del almacenaje o los envíos, sería algo parecido a vender a comisión, para lo cual puedes usar tu propia tienda online o tu escaparate en un marketplace o red social.

*Si lo que vendes son servicios o productos descargables (por ejemplo software, documentos, música, videos...) la logística se simplifica.*

### **¿Cuál crees que es mejor sistema de comercio electrónico?**

Antes de responder piensa que nada te impide usar los 3 sistemas a la vez y combinarlos entre ellos para potenciar tus ventas.

Si no sabes como se hace para eso está la formación, aprender las técnicas puede ser la mejor inversión que hayas hecho jamás y cuando ya sepas hacerlo, puedes contratar alguien que se encargue de todo, pero ya sabiendo como funciona, para que nada ni nadie pueda parar la evolución de tu empresa.